



Zeugnis

Herr Alexander Munz trat am 28. Februar 2020 in unser Unternehmen ein und war zunächst in der Abteilung Vertriebsleitung Süd in der Region 31600 als Sales Representative Grosso 31620 (AÜG) tätig.

Ab dem 1. April 2020 war er in der Abteilung Sales Area West in der Region 53 TVT/pAVK als Sales Representative TVT/pAVK 5307 beschäftigt.

In seiner Funktion als Außendienstmitarbeiter nahm Herr Munz im Wesentlichen folgende Aufgaben wahr:

- // Segmentspezifische und zielgruppenindividuelle Gesprächsführung anhand der PFI-Methodik auch im REMOTE-Gespräch auch bei Klinik- und Fachärzten verschiedener Zielgruppen (Gefäßspezialisten, Kardiologen und Angiologen u.a.)
- // Planung von Umsatz, Kosten und Maßnahmen, Verantwortung für Erreichung der Ziele
- // Analyse von Zielabweichungen und Entwicklung gebietsspezifischer Gegensteuerungsmaßnahmen
- // Initiierung, Organisation und Durchführung von regionalen Veranstaltungen auch in digitaler Form
- // Crossfunktionale Zusammenarbeit mit den Kardiokollegen in Klinik und Praxis, MSL und MABs

Herausragende Erfolge erzielte Herr Munz aufgrund intensiver und kreativer Nutzung aller Möglichkeiten der digitalen Kundenbetreuung auch im Homeoffice (aufgrund des Corona-Lockdowns).

//////////

Leverkusen,
27. Februar 2021

Bayer Vital GmbH
51368 Leverkusen
Deutschland

www.bayervital.de

Geschäftsführer:
Dr. Gisbert Kleeff

Vorsitzender des
Aufsichtsrats:
Bernd-Peter Bier

Sitz der Gesellschaft:
Leverkusen
Eintragung:
Amtsgericht Köln
HRB 49226



Seite 2 von 3 zum Zeugnis von Herrn Alexander Munz vom 27. Februar 2021

Herr Munz besitzt ein hervorragendes, jederzeit verfügbares und umfangreiches Fachwissen und weitete seine Fähigkeiten über das erforderliche Maß hinaus eigenständig und systematisch aus.

Er zeichnete sich bei der selbstständigen Wahrnehmung seiner Aufgaben durch ein sehr hohes Maß an Engagement und Zuverlässigkeit aus. Herr Munz verstand es stets in ausgezeichneter Weise, komplexe Sachverhalte in praxisgerechte Lösungen zu überführen. Auch unter extremer Belastung gelang es ihm, stets hervorragende Arbeitsergebnisse zu erzielen. Auch neuen Herausforderungen stellte er sich jederzeit mit einem hohen Maß an Begeisterungsfähigkeit.

Im Rahmen von Entscheidungsprozessen bezog er stets sorgfältig alle wesentlichen Aspekte ein und leitete daraus die notwendigen Schritte ab. Er traf eindeutige Entscheidungen mit großer Weitsicht und einem sehr hohen Verantwortungsbewusstsein.

Er konnte sich äußerst schnell in das bestehende Arbeitsumfeld integrieren und trug durch seine vorbildliche Teamfähigkeit wesentlich zu einer erfolgreichen Zusammenarbeit bei. Durch seine stark ausgeprägte Fähigkeit, auch in Konfliktsituationen in angemessener Weise Kompromisse herbeizuführen, wirkte Herr Munz stets erfolgreich auf eine ergebnisorientierte Arbeitsweise des Teams hin.

Durch sein äußerst zielgerichtetes und systematisches Vorgehen war er stets in der Lage, komplexe Zusammenhänge sehr schnell zu erfassen und zu strukturieren sowie die wesentlichen Punkte herauszuarbeiten. Dadurch trug er entscheidend zu effizienten und schnellen Lösungen bei. Er zeigte ein äußerst hohes Maß an Flexibilität bei neuen Herausforderungen, die er stets erfolgreich meisterte.

Durch seine guten rhetorischen Fähigkeiten war Herr Munz in der Lage, Sachverhalte klar und präzise zu formulieren. Dabei verdeutlichte er seine Gedanken durch treffende Beispiele anschaulich und überzeugend.



Seite 3 von 3 zum Zeugnis von Herrn Alexander Munz vom 27. Februar 2021

Wegen seines stets freundlichen Wesens, seines großen Kooperationsvermögens, seiner absoluten Vertrauenswürdigkeit und seiner äußerst verbindlichen und zugleich bestimmten Verhaltensweise war Herr Munz bei Vorgesetzten, Kollegen und Mitarbeitern jederzeit gleichermaßen anerkannt und sehr geschätzt.

Von unseren Kunden wurde er jederzeit als äußerst kompetenter und serviceorientierter Ansprechpartner geschätzt und anerkannt.

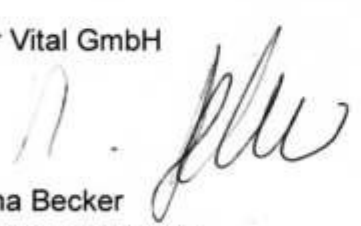
Insgesamt zeichnete Herr Munz sich als ein äußerst wertvoller, kompetenter und zuverlässiger Mitarbeiter aus, der auch schwierigste Aufgaben durch seine hohe fachliche und soziale Kompetenz stets hervorragend löste. Er hat durch seine Leistungen das in ihn gesetzte Vertrauen in jeder Hinsicht stets zu unserer vollsten Zufriedenheit erfüllt.

Das befristete Arbeitsverhältnis von Herrn Munz endet mit Ablauf der vereinbarten Zeit zum 27. Februar 2021.

Wir bedauern seinen Austritt außerordentlich, danken ihm ausdrücklich für seine äußerst wertvolle Mitarbeit und seine hervorragenden Leistungen. Wir wünschen ihm für seinen weiteren beruflichen und privaten Lebensweg viel Erfolg und alles Gute.

Bayer Vital GmbH

i.V.


Martina Becker
GB Pharmaceuticals
General Medicine
Sales



ZEUGNIS

Herr Alexander Munz, geboren am 02.07.1969 in Heilbronn, war vom 01.09.2018 bis zum 27.02.2020 als Pharmaberater für unser Unternehmen tätig.

Die Ashfield Healthcare GmbH gehört zur Ashfield Commercial & Medical Services Division. Mit 5.500 Mitarbeiterinnen und Mitarbeitern sind wir in 22 Ländern vertreten. In Deutschland hat sich unser Unternehmen seit 1999, zunächst unter dem Namen Pharmexx, als führender Outsourcing-Partner der Healthcare-Branche mit den Schwerpunkten Vertrieb und Marketing etabliert.

Zu Beginn seiner Tätigkeit wurde Herr Munz im Rahmen einer intensiven Schulung mit den Arzneimitteln unseres Auftraggebers vertraut gemacht. Er erwarb sich besondere Kenntnisse auf dem Gebiet Blutgerinnung.

Die Aufgabe von Herrn Munz bestand darin, im Gebiet die niedergelassenen Allgemeinärzte, Praktiker, Internisten und Fachärzte regelmäßig zu besuchen, um sie mit den verschreibungspflichtigen Präparaten unseres Auftraggebers bekannt zu machen und für die Verordnung zu gewinnen. Dabei waren die Ärzte unter Wahrung der gesetzlichen Vorschriften der Arzneimittelwerbung in überzeugender Weise über Zusammensetzung, Wirkung, Indikation und Vorteile der zu besprechenden Präparate zu informieren und objektiv über jeweils zu beachtende Vorsichtsmaßnahmen oder mögliche Nebenwirkungen aufzuklären.

Herr Munz verfügt über ein ausgezeichnetes Fachwissen, das er jederzeit zielgerichtet einsetzte. Aufgrund seiner sehr raschen Auffassungsgabe arbeitete sich Herr Munz souverän in sein Arbeitsgebiet ein.

Dank seiner überdurchschnittlichen Einsatzbereitschaft sowie seiner sehr guten Motivation und Identifikation mit seinen Aufgaben gelang es Herrn Munz sehr schnell, gute Kontakte zu seinen Ärzten herzustellen und die Umsätze in seinem Gebiet stets zur vollen Zufriedenheit unseres Kunden zu steigern. Er unterstützte seine Arbeit durch die Organisation von Fortbildungsveranstaltungen und die Betreuung seiner Ärzte an Kongress-Ständen.

Die Arbeitsweise von Herrn Munz war in hohem Maße geprägt von Zuverlässigkeit und Verantwortungsbewusstsein. Herr Munz erledigte seine Berichterstattung und die Administration immer gewissenhaft und termingerecht entsprechend unseren Anforderungen.

/..

Ashfield Healthcare GmbH

Harlachweg 11, 68163 Mannheim, Deutschland

T +49 (0) 621 7502 100 F +49 (0) 621 7502 399 E info@ashfieldhealthcare.de www.ashfieldhealthcare.de

Geschäftsleitung: Benjamin Rapp, Nigel Mansford, Julian H. Tompkins

Amtsgericht Mannheim HRB 432922, USt.-ID: DE225455480

Bankverbindung: HypoVereinsbank Mannheim, BIC HYVEDEMM489, IBAN DE27 6702 0190 0007 0728 30

Arbeitszeugnis

Herr Alexander Munz, geboren am 02.07.1969 in Heilbronn, war vom 01.07.2016 bis zum 28.02.2017 als Außendienstmitarbeiter mit der Qualifikation laut AMG für unser Unternehmen tätig.

Die Expert Pharma Service Consulting GmbH & Co. KG ist ein Dienstleistungsunternehmen für die pharmazeutische Industrie im Bereich Marketing und Vertrieb. Unsere Kunden nutzen unsere Dienstleistungen von der einzelnen Vakanzbesetzung bis hin zum Aufbau kompletter Außendienstlinien.

Nach einer erfolgreichen Produktschulung übernahm Herr Munz im Rahmen des Facharzt-Arzttaußendienstes das Gebiet Mannheim-Ansbach-Heidenheim-Karlsruhe, welches er nach kurzer Einarbeitungsphase eigenständig und erfolgreich betreute. Sein Aufgabenbereich umfasste die Besprechung und den Vertrieb der Präparate unseres Kunden TAD Pharma. Herr Munz besuchte hierfür API's und Fachärzte aus den Indikationen Neurologie, Onkologie, Schmerz in seinem Vertriebsgebiet.

Zu den Aufgaben gehörte weiterhin:

- Intensive Besprechung der generischen Produkte bei API's und Fachärzten
- Einführung neuer Präparate.
- Analyse des Verordnungspotentials und Betreuung der Verordner
- Die Gewinnung von Neukunden sowie die Betreuung der Bestandskunden
- Organisation und Betreuung der Kunden bei Veranstaltungen
- Eigenständige Budgetplanung und schnelle, erfolgreiche Umsetzung von Marketingstrategien
- Regelmäßige Weiterbildung und Teilnahme an Seminaren

Dank seiner hohen Einsatzbereitschaft, guten Marktkennntnissen und sehr guten Fachkenntnissen gelang es Herr Munz schnell, sehr gute Kontakte zu seinen Kunden herzustellen und die Umsätze in seinem Gebiet zu steigern. Durch die intensive Bearbeitung des Gebietes konnte Herr Munz viele Neukunden für unseren Kunden gewinnen. Die Berichterstattung sowie die Administration erledigte Herr Munz stets gewissenhaft und termingerecht.

Wir haben Herrn Munz als vertrauenswürdigen und gewissenhaften Mitarbeiter kennengelernt, der sich mit viel Engagement für seinen Bereich einsetzte. Sein Arbeitsstil war geprägt von Sorgfalt, Zuverlässigkeit und Verantwortungsbewusstsein. Er hat sich während seiner bisherigen Tätigkeit mit den Gegebenheiten seines Arbeitsbereiches bestens vertraut gemacht.

Herr Munz hat die ihm übertragenen Aufgaben stets zu unserer vollsten Zufriedenheit erfüllt. Sein Verhalten gegenüber Vorgesetzten, Mitarbeitern und Kunden war jederzeit vorbildlich.

Aufgrund des eröffneten Insolvenzverfahrens mussten alle Mitarbeiter gekündigt werden. Herr Munz wird allerdings zum 01.03.2017 über einen anderen Dienstleister weiterhin im Projekt TAD beschäftigt. Wir danken ihm für die engagierte Mitarbeit und wünschen ihm für seinen beruflichen und privaten Lebensweg weiterhin viel Erfolg und alles Gute.

Mit freundlichen Grüßen



Timo Ehrenfeuchter
Geschäftsleitung

exphase – expert pharma service
Consulting GmbH & Co. KG

Prof.-Max-Lange-Platz 5
83646 Bad Tölz
Germany

Telefon: +49 8041 43 914 - 60
Fax: +49 8041 43 914 - 69
E-Mail: info@exphase.de

Web: www.exphase.de
Sitz: Bad Tölz
Amtsgericht München HRA 103534

Geschäftsführer:
Daniela Huber / Timo Ehrenfeuchter

ZEUGNIS

Herr Alexander Munz, geboren am 02.07.1969, war in der Zeit vom 17.05.2005 bis 30.06.2011 als Pharmaberater in unserem Unternehmen angestellt.

Herr Munz in mehreren Projekten tätig. Zunächst besuchte er im Gebiet Leonberg, Stuttgart, Sindelfingen, Böblingen und Herrenberg Allgemeinmediziner, Praktiker und Internisten, um sie mit den verschreibungspflichtigen Präparaten unseres Auftraggebers bekannt zu machen und für die Verordnung zu gewinnen. Dabei waren die Ärzte unter Wahrung der gesetzlichen Vorschriften der Arzneimittelwerbung in überzeugender Weise über Zusammensetzung, Wirkung, Indikation und Vorteile der zu besprechenden Präparate zu informieren und objektiv über jeweils zu beachtende Vorsichtsmaßnahmen oder mögliche Nebenwirkungen aufzuklären. Im Juli 2006 übernahm er das Gebiet Freiburg und Waldshut und im Anschluss daran das Gebiet Buchen, Schwäbisch Hall und Aalen, hier betreute er ebenfalls Allgemeinmediziner, Praktiker und Internisten.

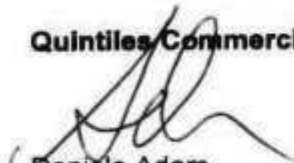
Herr Munz führte die ihm übertragenen Aufgaben zielstrebig und umsichtig, mit viel Einsatzbereitschaft und Initiative, stets zu unserer vollsten Zufriedenheit durch. Aufgrund seines Allgemeinwissens, der guten Fachkenntnisse und seiner offenen und gewinnenden Persönlichkeit, war er bei den Ärzten ein anerkannter Gesprächspartner.

Sein Berichtswesen und die Spesenabrechnungen waren stets korrekt, immer termingerecht und entsprachen vollständig unseren Anforderungen. Aufgrund seines jederzeit verbindlichen und korrekten Verhaltens war Herr Munz ein von Vorgesetzten, Kollegen und Kunden gleichermaßen geschätzter Mitarbeiter.

Herr Munz verlässt unser Unternehmen auf eigenen Wunsch zum 30.06.2011. Wir bedauern sein Ausscheiden sehr, danken ihm für seine ausgezeichnete Arbeit und wünschen ihm für seine berufliche und persönliche Zukunft alles Gute und weiterhin viel Erfolg.

Mannheim, 30.06.2011

Quintiles Commercial Germany GmbH


Daniela Adam
Human Resources Manager

Zwischenbericht des Vorgesetzten Außendienst



Boehringer
Ingelheim

Dieser Zwischenbericht ist nur für den internen Gebrauch bestimmt. Er dient einer späteren eventuellen Zeugniserstellung und kann stichwortartig erstellt werden.

Nach Unterschrift:

- Original für Personalakte
- Kopie für Mitarbeiter

1. Personalien

Name: Alexander Munz

Organisationseinheit: A Vertrieb Praxis Kardio/Pneu Innovex
(Abteilung/ AD-Linie)

2. Stellenbezeichnungen /Positionen im Berichtszeitraum

a) von: 01.07.2006 bis: 31.12.2007 als: Pharmaberater
Gebiet: 3340 Freiburg - Lörrach

b) von: bis: als:
Gebiet:

3. Beschreibung der Aufgaben je Position im Berichtszeitraum mit Bewertung der Aufgabenwahrnehmung (Verantwortlichkeiten/Projekte)

Legende:

- ++: liegt deutlich über den Anforderungen
- + : liegt teilweise über den Anforderungen
- 0 : entspricht den Anforderungen
- : entspricht den Anforderungen zum Teil
- : liegt deutlich unter den Anforderungen

a) Aufgaben im Bereich der Kundenbeziehung

☒	☒	☐	☐	☐
++	+	0	-	--

(für Zwischenstufen bitte zwei Kästchen ankreuzen)

b) Bezirksmanagement und Umsetzung des Gesprächs- und Maßnahmenplanes

☒	☒	☐	☐	☐
++	+	0	-	--

(für Zwischenstufen bitte zwei Kästchen ankreuzen)

c) Teamarbeit im Gebietsteam

☒	☐	☐	☐	☐
++	+	0	-	--

(für Zwischenstufen bitte zwei Kästchen ankreuzen)

d) Organisation und Abwicklung von Fortbildungsveranstaltungen

☐	☒	☐	☐	☐
++	+	0	-	--

(für Zwischenstufen bitte zwei Kästchen ankreuzen)

e) Administrative Aufgaben

☐	☒	☐	☐	☐
++	+	0	-	--

(für Zwischenstufen bitte zwei Kästchen ankreuzen)

f) Micardis

(Ergänzzbar durch z.B. Umsatzerfolg...)

☐	☐	☒	☐	☐
++	+	0	-	--

(für Zwischenstufen bitte zwei Kästchen ankreuzen)

g) Spiriva

(Ergänzzbar durch z.B. Umsatzerfolg...)

☐	☒	☐	☐	☐
++	+	0	-	--

(für Zwischenstufen bitte zwei Kästchen ankreuzen)

4. Zusammenfassende Beurteilung (Bei Bedarf können noch eigene Anlagen hinzugefügt werden)

Herr Munz ist ein stets loyaler und engagierter Mitarbeiter. Obwohl erst seit August 06 in diesem AB tätig, erreichte Herr Munz immer den vereinbarten Besuchsschnitt. Die Umsetzung der Gesprächs- und Maßnahmenstrategie gelingt Herrn Munz sehr gut. Herr Munz gelang es überdurchschnittlich gut, in der Kürze der Zeit sehr gute Kundenkontakte aufzubauen. Herr Munz trägt einen großen Anteil daran, dass die Mitarbeiter im AB 3340 enger zusammen gearbeitet haben. Besonders die Zusammenarbeit mit Frau Dr. Buschendorf führte, neben einer höheren Wahrnehmung beim Kunden, zu mehreren erfolgreichen Veranstaltungen mit hohen Teilnehmerzahlen. Die positive Entwicklung von Spiriva findet damit ihren Ursprung in diesem Engagement.

5. Führungsverhalten (Bei Bedarf können noch eigene Anlagen hinzugefügt werden)

6. Sozialverhalten (Bei Bedarf können noch eigene Anlagen hinzugefügt werden)

7. Weiterbildung/Qualifikation (Bei Bedarf können noch eigene Anlagen hinzugefügt werden)

Sind alle Maßnahmen im Berichtszeitraum im Veranstaltungsmanagement eingepflegt?

8. Gespräch hat stattgefunden

☒ ja ☐ nein, weil:

Ausstellungsdatum: 19.12.2007

Unterschrift Vorgesetzter: _____

Name des Vorgesetzten: _____

9. Kommentar des Mitarbeiters

Datum:

19.12.2007

Unterschrift:

h. Seil

Zeugnis

Herr Alexander Munz, geboren am 02.07.1969, war vom 01.09.2003 bis 31.10.2004 als *Klinik-/ Pharmareferent* in unserem Unternehmen tätig.

Nach erfolgreicher Teilnahme an einer produkt- und verkaufsorientierten Schulung besuchte Herr Munz Urologen und immunologisch tätige Ärzte sowie Kliniken in den Gebieten Karlsruhe, Stuttgart, Ulm, Konstanz, Freiburg und der deutschsprachigen Schweiz.

Seine Aufgabe war es, die Ärzte über unsere verschreibungspflichtigen Präparate zu informieren und für die Verordnung zu gewinnen. Insbesondere waren die Ärzte auch unter Wahrung der gesetzlichen Vorschriften der Arzneimittelwerbung über Zusammensetzung, Wirkung, Indikation und Vorteile unserer wissenschaftlich anspruchsvollen Präparate zu informieren und über die jeweiligen Vorsichtsmaßnahmen bei potentiellen Nebenwirkungen aufzuklären.

In enger Zusammenarbeit mit dem Produktmanagement hat Herr Munz Fortbildungsveranstaltungen initiiert, organisiert und in kleinerem Rahmen selbst Vorträge gehalten und an Kongressen teilgenommen. Auf die jeweilige Marktsituation eingehend, hat Herr Munz eigene Ideen und Projekte in die Firma eingebracht und deren Durchführung begleitet.

Herr Munz war ein guter Mitarbeiter, der durch sicheres Auftreten, gute wissenschaftliche Kenntnisse und seine Kontaktfreude bei seinen Gesprächspartnern eine hohe Akzeptanz erreichte. Herr Munz erfüllte die ihm übertragenen Aufgaben mit Sachverstand und stets zu unserer vollen Zufriedenheit.

Wegen seiner kooperativen und verbindlichen Art wurde Herr Munz von der Geschäftsleitung und Kollegen geschätzt, und sein Verhalten gegenüber Vorgesetzten und Mitarbeitern war jederzeit einwandfrei. Sein Berichtswesen und die Spesenabrechnungen waren korrekt, termingerecht und entsprachen unseren Vorstellungen.

Auf Grund der veränderten Rahmenbedingungen in der pharmazeutischen Industrie (Aut idem, 16 % Zwangsrabatt), von denen unser Unternehmen ebenfalls betroffen ist, sind wir leider gezwungen, das Arbeitsverhältnis mit Herrn Munz aus betrieblichen Gründen zum 31.10.2004 zu kündigen. Wir bedauern dies und wünschen ihm für die Zukunft sowohl beruflich als auch privat alles Gute.

CYTOCHEMIA AG

Ihringen, den 31.10.2004


Marianne Schwald-Gfell
Marketing- und Verkaufsleitung

ZEUGNIS

Herr Alexander Munz, geboren am 02.07.1969, war vom 01.10.2001 bis zum 31.08.2003 als Pharmaberater in mehreren Projekten für unser Unternehmen tätig.

Zu Beginn seiner Tätigkeiten wurde Herr Munz im Rahmen intensiver Schulungen mit den jeweiligen Arzneimitteln unserer Auftraggeber vertraut gemacht. Er erwarb sich besondere Kenntnisse in der Zeit vom 01.10.2001 bis 30.09.2002 auf dem Gebiet Pulmologie, sowie in der Zeit vom 01.10.2002 bis 30.09.2003 auf den Gebieten Diabetes, Herz-Kreislauf, Gastrologie.

Die Aufgabe von Herr Munz bestand darin, in den Gebieten Frankfurt, Bad Homburg, Friedberg, Kaiserslautern, Donnersbergkreis und Wörth am Rhein die niedergelassenen Allgemeinärzte, Praktiker und Internisten, Pulmologen und Kardiologen regelmäßig zu besuchen, um sie mit den verschreibungspflichtigen Präparaten unserer Auftraggeber bekannt zu machen und für die Verordnung zu gewinnen. Dabei waren die Ärzte unter Wahrung der gesetzlichen Vorschriften der Arzneimittelwerbung in überzeugender Weise über Zusammensetzung, Wirkung, Indikation und Vorteile der zu besprechenden Präparate zu informieren und objektiv über jeweils zu beachtende Vorsichtsmaßnahmen oder mögliche Nebenwirkungen aufzuklären.

Dank seiner sehr hohen Einsatzbereitschaft und seiner sehr guten Fachkenntnisse gelang es Herrn Munz schnell gute Kontakte zu seinen Ärzten herzustellen und die Umsätze in seinem Gebieten zur vollen Zufriedenheit unserer Kunden zu steigern. Er unterstützte seine Arbeit durch die Organisation von Fortbildungsveranstaltungen und die Betreuung seiner Ärzte an Kongress-Ständen.

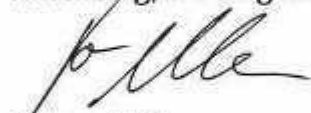
Herr Munz erledigte seine Berichterstattung und die Administration stets gewissenhaft und termingerecht entsprechend unseren Anforderungen. Sein Verhalten gegenüber unseren Kunden, den Vorgesetzten und Kollegen war immer einwandfrei.

Zusammenfassend kann gesagt werden, dass Herr Munz alle ihm übertragenen Aufgaben selbständig und umsichtig stets zu unserer vollen Zufriedenheit erledigt hat.

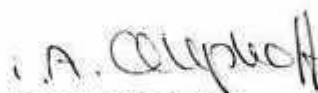
Herr Munz verlässt unser Unternehmen zum 31.08.2003 auf eigenen Wunsch. Wir bedauern dies und danken ihm für die engagierte Mitarbeit.

Für seine private und berufliche Zukunft wünschen wir Herrn Munz viel Erfolg und alles Gute.

Hirschberg, 31. August 2003



Volker Maile
Sales Manager Operations



Isabel Menéndez
Personalleiterin

Herrn Alexander Munz
Seckbacher Landstraße 16

60389 Frankfurt

Büro:
Mergenthalerstraße 4
60388 Frankfurt am Main
Tel.: +49 69/94 14 16-0
Fax: +49 69/94 14 16-19
koch.scheuer@t-online.de

Frankfurt, 11. Juni 2001

Arbeitszeugnis

Herr Alexander Munz, geb. am 2. Juli 1969, war im Zeitraum vom 19. Februar 2001 bis 31. Mai 2001 in unserer Personalberatung als studentische Hilfskraft im Aufgabenbereich „Projektarbeit“ beschäftigt.

Herr Munz bearbeitete zunächst eigenständig ein Projekt zur Analyse von Personalmarketing-aktivitäten deutscher Pharmakonzerne im Internet sowie zur Bewertung von branchenspezifischen Internet-Jobbörsen.

Umfassend und selbständig bearbeitete er zuletzt ein Projekt zur Bewertung potentieller Kunden aus dem Health Care-Bereich.

Zu seinen Aufgaben gehörte vor allem:

- Mitarbeit an der Konzeption der Projekte sowie an den Auswertekriterien
- Selbständige Erarbeitung aller, mit dem jeweiligen Projekt im Zusammenhang stehenden Research-Aufgaben
- Zusammenfassen und Auswerten der Ergebnisse.

Hervorzuheben sind seine Fähigkeit, sich rasch in neue Aufgabenbereiche hineinzudenken und einzuarbeiten, seine Selbständigkeit in der Arbeit sowie seine Problemsicht. Diese Eigenschaften befähigen Herrn Munz u.a. auch dazu, aktiv und konstruktiv bei Meetings mitzuarbeiten und wertvolle Gedanken einzubringen.

Insgesamt hat Herr Munz sein übertragenes Arbeitsgebiet souverän ausfüllt und alle an ihn gestellten Aufgaben zu unserer vollsten Zufriedenheit erledigt..

Das Anstellungsverhältnis endet infolge des Abschlusses der geplanten Projekte. Herrn Munz danken wir für seine Mitarbeit und wünschen ihm für seine weiteren beruflichen Vorhaben recht viel Erfolg.



Michael L. Scheuer

Dr. Bernd Koch &
Michael L. Scheuer
Personalberatung OHG
Am See 6
D-65795 Hattersheim

Handelsregister Frankfurt:
HRA 29851

Bankverbindung:
NASPA
Nassauische Sparkasse
Kto.-Nr. 195 020 922
BLZ 510 500 15